

ÉDITION DÉBUTANT**99 €/mois HT**
**engagement de 12 mois*

Cette offre s'adresse à des accompagnateurs «juniors» ayant besoin d'outils à suivre pour ouvrir leurs clients et définir leurs besoins, valider une mission et pouvoir l'assurer. Il est nécessaire d'avoir une certaine polyvalence dans les missions que l'on propose et une petite expérience dans l'accompagnement de missions conseil.

Inclus

- ✓ Vidéos tutoriels de formation aux outils
- ✓ Outil de rdv découverte et ouverture du client "360°"
- ✓ Outil d'Auto financement des missions - aide à la vente et optimisation
- ✓ Outil de suivi régulier - tableau de bord et objectifs personnalisés
- ✓ Tableau de bord et supervision de missions effectuées
- ✓ Tableau de bord des clients de votre cabinet
- ✓ Génération des restitutions pdf automatisées
- ✓ Marque Just A Pulse visible
- ✓ 5 utilisateurs par compte cabinet

ÉDITION PROSPECTION**150 €/mois HT**
**engagement de 12 mois*

Cette offre est spécialement orientée vers la prospection et le gain de temps dans des domaines variés. Réalisés avec des spécialistes du sujet, ces questionnaires sont orientés pour récolter les sensibilités du client, ses centres d'intérêt, ses envies, ses besoins et assurer ensuite une restitution sous forme de rapport automatisé. Cela vous permet de proposer une offre sur-mesure pour laquelle vous serez certain que le client/prospect, aura de l'intérêt.

Inclus

- ✓ Vidéos tutoriels de formation aux outils
- ✓ Tableau de bord des clients de votre cabinet
- ✓ Génération des restitutions pdf automatisées
- ✓ Marque blanche (seulement votre marque et logo mis en avant)
- ✓ 5 utilisateurs par compte cabinet
- ✓ Outils de prospection automatisée et ciblée (technologie qualification de prospects) :
 - Gain de temps
 - De nouveaux domaines spécifiques régulièrement
 - Récolter des sensibilités clés du client
 - Gestion de suivi des retours

ÉDITION PROFESSIONNELLE**199 €/mois HT**
**engagement de 12 mois*

Cette offre est parfaite pour développer le chiffre d'affaires des professionnels du conseil. En particulier sa force réside dans l'optimisation automatisée d'un portefeuille client par les outils de prospections ludiques et novateurs. Des nouvelles missions sont proposées ainsi que la préqualification des prospects : idéal pour aller à l'essentiel en cherchant la rentabilité.

Inclus

- ✓ Vidéos tutoriels de formation aux outils
- ✓ Outil de rdv découverte et ouverture du client «360°»
- ✓ Outil d'Auto financement des missions - aide à la vente et optimisation
- ✓ Outil de suivi régulier - tableau de bord et objectifs personnalisés
- ✓ Tableau de bord et supervision de missions effectuées
- ✓ Tableau de bord des clients de votre cabinet
- ✓ Génération des restitutions pdf automatisées
- ✓ Marque blanche (seulement votre marque et logo mis en avant)
- ✓ 5 utilisateurs par compte cabinet
- ✓ Outils de prospection automatisée et ciblée (technologie qualification de prospects)
- ✓ Outils et missions ateliers en ligne (passer du temps avec votre client en suivant l'interface pas à pas et en débriefant vos rapports avec lui)
- ✓ Ateliers de nouvelles missions à mener (guides à suivre pas à pas)

ÉDITION PARTENAIRE**Sur devis**
**selon projet partenaire*

Nous créons avec vous un projet permettant la construction d'outils numériques sur mesure et d'un accompagnement dédié. Nous vous accompagnons dans vos challenges ambitieux et l'atteinte de vos objectifs qu'il s'agisse de prospection intelligente numérique ou de nouvelles missions avec des intelligences artificielles dédiées.

Inclus

- ✓ Vidéos tutoriels de formation aux outils
- ✓ Outil de rdv découverte et ouverture du client «360°»
- ✓ Outil d'Auto financement des missions - aide à la vente et optimisation
- ✓ Outil de suivi régulier - tableau de bord et objectifs personnalisés
- ✓ Tableau de bord et supervision de missions effectuées
- ✓ Tableau de bord des clients de votre cabinet
- ✓ Génération des restitutions pdf automatisées
- ✓ Marque blanche (seulement votre marque et logo mis en avant)
- ✓ Outils de prospection automatisée et ciblée (technologie qualification de prospects)
- ✓ Outils et missions ateliers en ligne (passer du temps avec votre client en suivant l'interface pas à pas et en débriefant vos rapports avec lui)
- ✓ Ateliers de nouvelles missions à mener (guides à suivre pas à pas)
- ✓ Conseils personnalisés selon vos dossiers et vos stratégies en cours
- ✓ Les astuces et témoignages terrain anonymisés à votre disposition
- ✓ Et d'autres avantages